

# biorfarm<sup>®</sup>

**Adotta o regala un albero e inizia a creare il tuo campo, potrai seguirne online la coltivazione biologica e scoprire la naturalità della frutta fresca che riceverai!**



<b>Cos'è</b>	<b>2</b>
<b>Come funziona</b>	<b>2</b>
<b>Vantaggi</b>	<b>3</b>
<b>Requisiti</b>	<b>4</b>
<b>Come iniziare</b>	<b>5</b>
<b>Domande frequenti</b>	<b>6</b>

## Cos'è?

**Biorfarm** connette le persone con gli agricoltori locali bio e lo fa con un sistema semplice ed emotivo, che noi chiamiamo **adozione**.

Biorfarm è un'idea semplice quanto rivoluzionaria. Tutto nasce dal voler **sostenere l'agricoltore e dare valore al suo lavoro** che sempre più spesso è svalutato dalla corrente filiera capitanata dalla GDO.

Inoltre vogliamo **avvicinare produttore e consumatore** che ad oggi sono spesso penalizzati. Il sistema di commercializzazione è ormai obsoleto e siamo convinti che le persone, sempre più attente all'alimentazione, siano pronte a **diventare parte attiva del processo produttivo degli alimenti che portano sulle proprie tavole**, supportando **l'agricoltura di qualità!**

## Come funziona?

Chiunque, grazie a Biorfarm, può essere partecipe della coltivazione della propria frutta, della molitura del proprio olio o della vinificazione del proprio vino.

L'utente sulla nostra pagina web può **scegliere ed adottare uno o più alberi dagli agricoltori locali che compongono la comunità, creandosi una piccola azienda agricola virtuale**. Gli utenti seguono la coltivazione direttamente dagli agricoltori, grazie alla condivisione di foto e video direttamente dai campi.

**Quando i frutti o i prodotti sono pronti l'agricoltore li invierà direttamente ai propri clienti**, che riceveranno i frutti della "loro" campagna!

# Quali sono i vantaggi per gli agricoltori?

## Giusto prezzo

Concordiamo i prezzi insieme agli agricoltori, ovviamente in linea con i prezzi del mercato

## Maggiore visibilità

La nostra attenzione è dedicata esclusivamente alla promozione dell'agricoltore, questo infatti è sempre al centro della nostra comunicazione.

## Mercato alternativo

Biorfarm dà la possibilità agli agricoltori di raggiungere nuovi clienti diretti in zone geograficamente distanti dal luogo di produzione aumentando così le proprie vendite.

## Fidelizzazione e diversificazione

La connessione creata da Biorfarm aumenta la fiducia del cliente che è invogliato a visitare l'azienda, partecipare o assistere alla raccolta ed usufruire di servizi aggiuntivi (es Agriturismo).

## Aggregazione

Biorfarm crea una vera e propria rete digitale di agricoltori sparsi su tutto il territorio nazionale che possono scambiarsi competenze e conoscenze con un obiettivo comune: la sostenibilità e il benessere aziendale per una commercializzazione efficiente.

## Liquidità

L'incasso è sicuro e può essere anticipato fino a 6 mesi prima della raccolta/produzione.

# Quali sono i requisiti per entrare in Biorfarm?

## I requisiti obbligatori:

- Passione per il proprio lavoro;
- Avere una certificazione biologica o essere in procinto di riceverla;
- Saper utilizzare uno smartphone e social network (es: Facebook, Instagram);
- Aver voglia di condividere il proprio lavoro con i clienti.

## Il processo di selezione può avvenire in due modalità:

- Raccogliamo le candidature spontanee per mezzo della nostra piattaforma e selezioniamo le aziende in linea con il nostro obiettivo;
- Ricerchiamo aziende che possano essere interessate ad entrare nella nostra rete.

## Cosa devo fare per entrare nella rete Biorfarm?

Se hai i requisiti sopra elencati e ti piacerebbe entrare a far parte del nostro progetto, segui il link qui sotto, sarai indirizzato a una pagina dove potrai rispondere ad alcune semplici domande per iniziare la selezione ed essere ricontattato

[www.biorfarm.com/scouting/](http://www.biorfarm.com/scouting/)

## Parlano di noi



## Collaborazioni: <https://www.biorfarm.com/partnerships/>



## Alcune domande frequenti

### Quali costi deve sostenere l'agricoltore?

Entrare nella rete e diventare partner di Biorfarm comporta:

- Solo per il primo anno è richiesta una quota di ingresso di **€ 250 escluso IVA**, che copre i costi di comunicazione, digitalizzazione, uso applicativo mobile, gestione logistica, scouting ed il servizio fotografico professionale;
- Dal secondo anno la **quota annuale** sarà **pari al 5% del fatturato** maturato sulla nostra piattaforma;
- **In alcuni casi** e/o periodi particolari chiediamo di poter applicare uno **sconto del 10%** sui prodotti.

La nostra missione è quella di supportare le piccole e medie aziende agricole italiane nella digitalizzazione e nella commercializzazione innovativa dei propri prodotti, per questo la quota di adesione e quella annuale non si pagano mai in anticipo: verranno trattenute alla prima fattura utile. È semplice, paghi solo se guadagni.

### Come viene gestita la spedizione dei prodotti?

Le spedizioni verranno effettuate con corrieri selezionati da noi. **Ci occuperemo noi** di tutto, provvedendo alla gestione operativa e al **pagamento delle spedizioni**, oltre alla gestione dei rapporti e delle eventuali problematiche con il corriere e gli utenti.

### Quando ricevo il pagamento?

Puoi decidere se ricevere il **pagamento anticipato**, prima dell'invio della merce, dietro il rilascio di una **fidejussione**. In questo caso prima di spedire la tua merce avrai già incassato tutto.

Oppure puoi scegliere di ricevere il **pagamento entro 30 giorni** dall'emissione di fattura alla fine del mese in cui spedisce la merce. In questo caso non sei obbligato a produrre una fidejussione in garanzia del pagamento.

### Quanto dura il contratto?

Il contratto ha la durata di **un anno** e si rinnova automaticamente. Se non ti sei trovato bene con Biorfarm puoi recedere il contratto inviando una PEC entro 60 giorni dallo scadere dello stesso.

### Quanto è grande la rete Biorfarm?

Siamo un'azienda in forte crescita, ad oggi la nostra rete è di circa **30.000 utenti** e la nostra **crescita dal 2020 è stata del 150%**.

## Alcune domande frequenti

### Chi decide il prezzo finale?

Il prezzo finale di adozione e vendita dei prodotti viene determinato da Biorfarm a partire da quanto concordato sul prezzo di acquisto all'agricoltore.

Il nostro punto di partenza è che Biorfarm deve portare vantaggi concreti all'azienda agricola, in termini di costo, pubblicità e aumento dei clienti.

Il prezzo all'utente verrà determinato tenendo conto del costo di produzione, del margine agricoltore, margine Biorfarm, costo di spedizione.

### Come gestisco le adozioni?

Gestire le adozioni è semplicissimo, faremo tutto noi! Tutto ciò che dovrai fare è:

- Condividere foto e video dai campi;
- Rispondere alle curiosità dei tuoi utenti sulla tua coltivazione

### Di cosa ho bisogno per far parte di Biorfarm?

Oltre ad avere una azienda agricola con partita iva e certificazione biologica, non possono mancare:

- Uno smartphone;
- Voglia di condividere la vita di campagna con i propri clienti.

### Quali sono gli obblighi per l'agricoltore?

L'agricoltore che vuole diventare partner di Biorfarm si impegna a:

- Condividere regolarmente tramite un'applicazione sul proprio smartphone foto/video dai campi, al fine di garantire un aggiornamento costante nei confronti dell'utente che lo segue;
- Mettere in atto tutte le pratiche necessarie per essere rispettoso e cordiale nei confronti dei clienti;
- Accogliere e spedire i prodotti secondo i termini e le modalità stabiliti;
- Garantire la qualità e la freschezza dei prodotti, provenienti esclusivamente dalla propria azienda agricola;
- Dare priorità di raccolta/ produzione ai clienti che hanno adottato e pagato in anticipo i prodotti;
- Non fare concorrenza diretta e/o indiretta a Biorfarm (es: non fare **adottare** alberi con altre aziende o autonomamente)

**bio**farm<sup>®</sup>

**Connecting People  
with Local Farmers**